



GeschäftsführerIn 100% (m/w/d)

Standort: Schweiz (hybrid möglich)

Eintritt: nach Vereinbarung

Die IG B2B ist eine Interessengemeinschaft für den digitalen und nachhaltigen Austausch zwischen Versicherern, Brokern und Technologiedienstleistern. Ziel ist es, den Mehrwert digitaler Ökosysteme im B2B-Umfeld zu stärken und gemeinsame Standards, Innovationen sowie Marktchancen voranzutreiben.

Zur Verstärkung unserer Führung suchen wir eine unternehmerisch denkende und vernetzte Persönlichkeit als **GeschäftsführerIn (m/w/d)**.

Ihre Aufgaben

In dieser Schlüsselrolle verantworten Sie die operative Führung der Geschäftsstelle und arbeiten eng mit dem Vorstand zusammen. Sie steuern den Verein finanziell, organisatorisch und in der strategischen Weiterentwicklung.

Sie ...

- führen die Geschäftsstelle mit klarer Ergebnisverantwortung.
- verantworten Budgetierung, Controlling, Liquiditätsplanung und Risikomanagement.
- stellen eine qualitativ hochwertige Leistungserbringung sowie hohe Mitgliederzufriedenheit sicher.
- wirken aktiv an der Weiterentwicklung der Vereinsstrategie mit.
- pflegen und erweitern Beziehungen zu Mitgliedern und strategischen Partnern.
- akquirieren neue Mitglieder und bauen Kooperationen aus.
- repräsentieren die IG B2B nach aussen und positionieren den Verein im Markt.
- verantworten die externe Kommunikation in strategischen Belangen.
- begleiten strategische Projekte in Steuerungsgremien und stellen deren Umsetzung sicher.
- arbeiten eng mit der EcoHub AG zusammen und sorgen für eine effektive Planung.



Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Führungserfahrung in leitender Funktion
- Erfahrung an der Schnittstelle von Strategie, Innovation und Digitalisierung
- Umfassendes Verständnis digitaler Ökosysteme und Transformationsprojekte
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, gute Französischkenntnisse von Vorteil
- Souveräne, authentische und überzeugende Führungspersönlichkeit
- Netzwerk in der Versicherungsbranche sowie Affinität zu Business Development
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz
- Hohe Belastbarkeit, Empathie und Kooperationsfähigkeit
- Hands-on-Mentalität sowie pragmatische Entscheidungsstärke

Was wir Ihnen bieten

- Eine verantwortungsvolle Führungsfunktion mit grossem Gestaltungsspielraum
- Ein dynamisches Netzwerk mit hoher Relevanz für die Branche
- Flexible Arbeitsmodelle und moderne Rahmenbedingungen
- Attraktives Gesamtpaket und professionelle Zusammenarbeit

Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte senden Sie diese an: info@igb2b.ch

Weitere Informationen finden Sie unter: www.igb2b.ch

Über IG B2B

Die im 2003 gegründete IG B2B for Insurers + Brokers verbindet die Interessen von Versicherern, Brokern und Softwareanbietern in Bezug auf die Ausgestaltung des digitalen Geschäftsverkehrs im Versicherungsmarkt.

Als nicht gewinnorientierte und neutrale Organisation erarbeitet und schafft die IG B2B partnerschaftlich und gemeinsam branchenweite Standards zum elektronischen Datenaustausch zwischen Versicherern und Brokern und stellt diese ihren Mitgliedern zur direkten Nutzung und Entwicklung spezifischer Lösungen zur Verfügung.

www.igb2b.ch