

RAPPORTO ANNUALE 2024



CONTENUTI

Introduzione dei co-presidenti	3
Attività del Consiglio direttivo	4
Personale dell'associazione	5
Dati operativi principali	6
Indagine condotta tra i membri	10
Assemblea dei membri 2024	12
Amministrazione dei membri	13

Introduzione dei co-presidenti

Il 2024 ha mostrato in modo deciso che siamo in grado di affrontare il cambiamento, sia che tale cambiamento sia causato da influenze esterne come nuove leggi o dalla nostra volontà di ottimizzare i processi esistenti ed elaborare nuovi standard. E proprio in tempi di cambiamenti possiamo mostrare i nostri punti di forza. Questo perché siamo impegnati e agili, riuniamo un immenso know-how e ci assumiamo responsabilità.

Insieme possiamo fare la differenza e creare un futuro positivo.

Sono stati in particolare quattro i temi che ci hanno messo alla prova nel 2024 e che hanno dato vita a un anno dinamico: la revisione della LSA, il Proof of Concept Allestimento offerte NLPV, la modifica inaspettata dei numeri di registro FINMA e la creazione di un registro utenti per gli intermediari assicurativi vincolati.

La revisione della legge sulla sorveglianza degli assicuratori (LSA) ha tenuto occupato il nostro settore e la nostra associazione per tutto l'anno e ci ha messo a confronto con questioni fondamentali. In questo contesto, IG B2B ha adottato con grande slancio l'iniziativa per un registro utenti degli intermediari assicurativi vincolati e ha ricordato alla FINMA che siamo un importante attore sul mercato. Ancora una volta è risultato chiaramente che pensiamo a favore di tutto il settore e agiamo nell'interesse dei nostri membri.

Nello sviluppo del nuovo processo centrale nell'allestimento offerte NLPV abbiamo dimostrato di affrontare i temi in modo proattivo. Iniziamo i progetti e li portiamo avanti, cercando sempre di soddisfare le diverse esigenze dei nostri membri. Nel caso del Proof of Concept Allestimento offerte NLPV, alcuni membri avevano grandi dubbi in merito alla realizzabilità. Abbiamo preso sul serio questi dubbi e abbiamo cercato più volte di trovare soluzioni con una «tavola rotonda» e, infine, le abbiamo trovate insieme.

Nel 2024 molto si è mosso. Questo produce naturalmente attriti e accompagna ogni fase di sviluppo. La nostra associazione, tuttavia, ha dimostrato di essere impegnata a raggiungere il consenso e, in linea di principio, di essere ben posizionata per affrontare eventuali sfide e creare valore aggiunto.

Ringraziamo tutti i membri che si impegnano nella nostra associazione. Insieme, infatti, possiamo fare la differenza, portare cambiamenti che creano valore aggiunto e creare un futuro positivo. Proseguiamo insieme su questa strada anche nel 2025. Siamo convinti che in futuro la nostra associazione svolgerà un ruolo ancora più importante.



Patrick Germann
Co-presidente



Kilian R. Manz
Co-presidente

Attività del Consiglio direttivo

Il 2024 è stato un anno ricco di movimento, che ha messo alla prova il Consiglio direttivo in diversi modi. Da numerosi temi è emerso che l'organizzazione con EcoHub AG in qualità di partner tecnologico di IG B2B si è rivelata adeguata.

Il 1° gennaio 2024 è entrata in vigore la revisione della legge sulla sorveglianza degli assicuratori (LSA). La revisione della LSA ha occupato il settore assicurativo e il Consiglio direttivo di IG B2B per tutto l'anno. Questo anche perché la revisione della legge obbliga gli assicuratori a verificare e ad assicurare la registrazione di tutti gli intermediari assicurativi non vincolati. La FINMA ha precisato le proprie aspettative in proposito nella sua comunicazione di sorveglianza del 17 luglio 2024, estendendo questo obbligo a tutti i sub-intermediari. IG B2B ha riconosciuto che questa richiesta rappresenta un notevole onere per i membri. Per sostenerli in futuro, la piattaforma EcoHub sarà ampliata con un'interfaccia per il registro FINMA.

Registro utenti

IG B2B è aperta a tutti gli intermediari assicurativi, vincolati e non vincolati. Tuttavia, poiché la FINMA sorveglia solo i non vincolati, un registro utenti per intermediari assicurativi vincolati rappresenterebbe uno sgravio per il settore. Ad esempio, con la revisione della LSA tutti gli intermediari assicurativi devono dimostrare di aver svolto una formazione. Per questo motivo IG B2B ha avviato il progetto del registro utenti e lo ha trasferito nella fase PoC a partire dall'autunno 2024, coinvolgendo le associazioni per la formazione professionale AFA e la FINMA. Con questo progetto, IG B2B potrebbe offrire a tutto il settore una soluzione la cui elaborazione ha un costo, ma apporta anche grandi vantaggi a tutti i partecipanti.

Numeri di registro FINMA

Il Consiglio direttivo ha reagito immediatamente, quando la FINMA ha ridefinito i numeri di registro a inizio anno, senza comunicare preventivamente tale modifica. IG B2B e EcoHub AG hanno immediatamente cercato insieme una soluzione, in modo che i processi precedenti sulla piattaforma EcoHub supportino i nuovi numeri. Questo processo è stato oneroso e ha richiesto molte risorse.

MEMBRIDELCOMITATOPARITETICO DI IG B2B

Il Comitato è composto da cinque rappresentanti di broker e cinque di assicuratori. In particolare si tratta di

- Andy Bovo, Verlingue SA
- Thomas Fontana, Schafer Versicherungen AG
- Alessandro Masino, ASSEPRO Brokerage AG*
- Ben Moor, WTW AG
- David Frick, Neutrass AG
- Mikhail Brodski, AXA Assicurazioni SA
- Christoph Küng, Zurigo Compagnia di Assicurazioni SA
- Thomas Gössel, Baloise Assicurazione SA
- Andreas Regner, Swiss Life AG
- Christian von Büren, Mobiliare Sviz-zera Società d'assicurazioni SA

*Da ottobre 2024 Alessandro Masino rappresenta ASSEPRO nel Comitato paritetico, di conseguenza ASSEPRO non è più rappresentata da Roland Fröbel.

Proof of Concept Allestimento offerte NLPV KTG

Il Consiglio direttivo ha investito molto tempo ed energie nel nuovo processo centrale previsto per l'allestimento offerte nel comparto assicurazione di persone non vita. Il Proof of Concept ha confermato la fattibilità tecnica. Tuttavia, alcuni membri hanno espresso forti preoccupazioni sul fatto che la soluzione tecnica sviluppata fino a quel momento potesse non essere attuata o venisse applicata troppo lentamente. Il Consiglio direttivo ha agito senza esitazioni, invitando tutti i partecipanti a una tavola rotonda per trovare un consenso. Hanno fatto seguito altri appuntamenti in cui si è discusso in modo dettagliato e si sono cercate soluzioni. IG B2B ha quindi assunto la direzione del progetto e si è anche mostrata disposta a impegnarsi finanziariamente. Come per tutti gli altri temi, è emerso anche qui che l'organizzazione con EcoHub AG in qualità di partner tecnologico di IG B2B è appropriata ed efficace. Lo sviluppo e l'attuazione tecnica degli standard sono strettamente collegati, il che ha portato a un'ulteriore intensifica-

zione della collaborazione tra IG B2B e EcoHub AG nel 2024.

Personale dell'associazione

Nel 2024 il Consiglio direttivo ha visto due cambiamenti ordinari (cfr. Assemblea dei membri 2024, pag. 12). IG B2B ringrazia Markus Lehmann e Alessandro Mileti per il loro impegno pluriennale. Markus Lehmann è stato co-presidente dal 2021 e ha arricchito il Consiglio direttivo con la sua ampia conoscenza, la sua esperienza e la sua preziosa rete che si estendeva, tra le altre, alla città di Berna. Altrettanto prezioso è stato l'operato del membro del Consiglio direttivo di lunga data Alessandro Mileti, che ha messo a disposizione tutta la sua conoscenza e la sua esperienza, anche nel settore delle assicurazioni malattie. Inoltre, alla fine di novembre 2024, Alessandro Paltenghi si è inaspettatamente dimesso dal Consiglio direttivo, poiché le strade con il suo precedente datore di lavoro si sono divise. IG B2B ringrazia anche Alessandro Paltenghi per il suo lavoro pluriennale e l'impegno profuso nel Consiglio direttivo.

Personale dell'associazione

CONSIGLIO DIRETTIVO AL 31.12.2024

Patrick Germann, Zurigo Compagnia di Assicurazioni SA, Zurigo (co-presidente)
 Kilian Manz, WTW AG, Zurigo (co-presidente)
 Sacha Baumli, Perennial SA, Prévèrenges
 Pierre Etzensperger, VAUDOISE GENERALE, Compagnia di Assicurazioni SA, Losanna
 Thomas Fuhrmann, Visana Services AG, Berna
 Daniel Gloor, BSC Broker Service Center GmbH, Schöftland
 Tom Kessler, Kessler & Co SA, Zurigo
 Alessandro Paltenghi, Baloise Assicurazione SA, Basilea (fino a fine novembre 2024)

CONSULTA AL 31.12.2024

Adrian Bachmann, TEMET AG, Zurigo
 Dr. iur. Sascha D. Patak, Goetz & Patak Rechtsanwälte, Küsnacht

COLLABORATORI DELL'UFFICIO AL 31.12.2024

Katia Jakob, direttrice generale
 Paolo Bordi, esperto di standardizzazione Assicurazioni
 Kirsten Duelli, Marketing Manager
 Marina Spasojevic-Sormaz, assistente
 Brigitte Weber, assistente

Dati operativi principali

Il Proof of Concept Allestimento offerte NLPV è stato il punto centrale nel settore operativo. IG B2B ha apportato un valore aggiunto ai membri con la creazione di un registro utenti per gli intermediari assicurativi vincolati.

Proof of Concept Allestimento offerte assicurazione d'indennità giornaliera in caso di malattia (KTG) e progetto NLPV

A marzo 2024 è stata raggiunta la svolta tecnica nell'ambito del PoC tra software per broker e assicurazioni per KTG. Lo scambio di dati (Richiesta > Offerta > Feedback > Conferma) avviene ora tramite la tecnologia per lo scambio di dati SAF (SAF = Standard API Framework). Poco dopo, il Consiglio direttivo ha deciso di ampliare il processo centrale di allestimento offerte KTG con i settori LAINF Obbligatorio (LAINF obbligatorio) e LAINF assicurazione complementare (LAINFC) nell'ambito di un nuovo progetto «Allestimento offerte NLPV». Da luglio è stata avviata la definizione tecnica dei settori LAINF obbligatorio e LAINFC. Per ampliare il processo di offerta è stato possibile acquisire gli stessi attori del PoC KTG. Dal lato fornitori di servizi si tratta di alabus, brokerbusiness e Sobrado; dal lato assicuratori AXA e Zurich.

Creazione di un registro utenti per intermediari assicurativi vincolati

Nel 2024 IG B2B ha iniziato, insieme a EcoHub AG, lo sviluppo di un registro utenti centrale per gli intermediari assicurativi vincolati. Questo registro aiuterà gli assicuratori ad adempiere efficacemente ai loro

obblighi in materia di vigilanza mantenendo un'elevata qualità e costi bassi. Il registro utenti è un ulteriore sviluppo del registro di formazione e perfezionamento professionale previsto inizialmente. Per sviluppare questa soluzione settoriale, IG B2B si è confrontata fin dall'inizio del progetto con l'associazione per la formazione professionale nell'assicurazione AFA, l'Associazione Svizzera d'Assicurazioni ASA e la FINMA. I colloqui sono stati molto costruttivi. In seguito sono stati costituiti quattro gruppi di lavoro: pacchetto di lavoro tecnico, pacchetto di lavoro normativo, pacchetto di lavoro dati e business case. I gruppi di lavoro erano composti da rappresentanti di AXA, Allianz, Helvetia e Zurich. I gruppi di lavoro sono stati supportati dalla KPMG, che ha svolto la funzione di auditor. Il lancio operativo del progetto «Registro utenti per intermediari assicurativi vincolati» è avvenuto a ottobre 2024. L'obiettivo era definire i criteri dei requisiti entro la fine del 2024, in modo da soddisfare leggi e norme. Questo obiettivo è stato raggiunto.

Gruppo di esperti Legal

Il gruppo di esperti «Legal», che è attivo da anni sotto la guida dell'avvocato di IG B2B Dr. iur. Sascha D. Patak, esamina e tratta questioni legali per IG B2B. La Commissione è composta da due rappresentanti

degli assicuratori e due dei broker. Il gruppo di esperti garantisce che i contratti e le questioni giuridiche siano registrati in modo orientato alla base, pragmatico e corretto e assicura che ai membri venga prestato il necessario sostegno giuridico. Il gruppo si riunisce regolarmente ed è quindi aggiornato. Esso si occupa dei temi della LSA come pure di questioni relative a contratti e mandati ed elabora le implicazioni di nuove leggi, ordinanze e direttive (ad es. di FINMA, COMCO ecc.). Lo scorso anno, in IG B2B e nella piattaforma EcoHub, sono stati trattati e attuati principalmente la nuova legge sulla protezione dei dati nonché le modifiche e gli adeguamenti della LSA. Sono stati inoltre affiancati progetti quali l'allestimento mandati, il contratto aziendale, l'integrazione delle modifiche derivanti dalla scissione di IG B2B ed EcoHub AG come pure gli adeguamenti relativi alla protezione dei dati.

Sviluppo numero di registro FINMA per gli intermediari assicurativi non vincolati

Con la direttiva FINMA, emanata a gennaio 2024 e relativa all'obbligo di registrazione e alla documentazione addizionale per gli intermediari assicurativi non vincolati e che doveva essere attuata entro il 30 giugno 2024, si è verificato un certo numero di cambiamenti nella gestione dei membri di IG B2B: per le ditte individuali e le società in nome collettivo (persone giuridiche) era necessario un numero di registro FINMA, il che non era chiaro ai membri IG B2B interessati. IG B2B aveva segnalato questa necessità tramite newsletter e verificato a intervalli regolari le iscrizioni nel registro FINMA e nel registro di commercio da luglio 2024. Da luglio a dicembre 2024 IG B2B ha verificato regolarmente anche le iscrizioni su EcoHub e si è messa in contatto con i membri interessati.

Overview

Dal 2024 le panoramiche attuali degli processi centrali implementati degli assicuratori e dei fornitori di servizi vengono messe a disposizione come Overview sul sito web di IG B2B alla voce

«Prodotti» > «Overview processi centrali». Le Overview mostrano i processi centrali pianificati e implementati, con le rispettive versioni dei fornitori di servizi e la soluzione integrata (DXP o portale) presso il rispettivo assicuratore. Le Overview vengono costantemente aggiornate e pubblicate con la rispettiva data di modifica. I feedback su questo servizio sono stati molto positivi.

Versioni dei processi centrali 5.2.1/5.4.1

Nel 2024 il focus si è rivolto in particolare alla sostituzione delle versioni del processo centrale 5.2 e 5.4 tramite le versioni patch 5.2.1/5.4.1, rese necessarie dalla modifica dei numeri FINMA e del loro nuovo formato. A fine anno tutti i fornitori di servizi e quasi tutti gli assicuratori hanno effettuato con successo il passaggio alle nuove versioni patch. Una panoramica dello stato di attuazione e delle relative versioni è consultabile sul sito web di IG B2B alla voce «Overview processi centrali». Le nuove versioni sono state certificate e collaudate da IG B2B.

Revisione dei processi centrali esistenti/sondaggio membri

Dopo aver ricevuto i risultati del sondaggio a giugno 2024 e le numerose proposte di miglioramento, IG B2B ha iniziato ad analizzare i processi centrali esistenti (fattura/sollecito e provvigioni). L'obiettivo è migliorare e ottimizzare i processi centrali e offrirli nella nuova tecnologia di scambio di dati SAF.

Nuovi processi centrali

Da parte di IG B2B, nel 2024 è stato specificato a livello tecnico il nuovo processo centrale «Generic». Grazie ai numerosi feedback dei nostri membri con adesione completa, è stato possibile adeguare il processo centrale alle esigenze di broker e assicuratori. Questo processo centrale consente lo scambio di informazioni e documenti tra broker e assicuratori e mira a sostituire in gran parte il traffico e-mail non sicuro.

Nuovo sistema di ticketing per processi centrali

Per la notifica di file o dati XML trasmessi in modo errato o inesatto è stato istituito sulla piattaforma EcoHub un modulo di notifica (ticket) a disposizione di tutti gli utenti EcoHub. Il nuovo sistema di ticketing consente di risolvere i problemi nel triangolo tra broker, IG B2B e assicuratori in modo più efficiente e accurato. Il vantaggio è che le domande sono poche se non inesistenti se il modulo viene compilato correttamente. Tutta la corrispondenza avviene tramite il ticket creato, che può anche essere assegnato direttamente al supporto tecnico di secondo livello per la verifica e l'elaborazione.

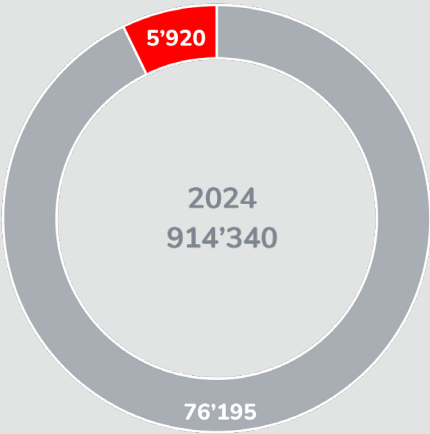
Strumento di certificazione

All'inizio del processo di certificazione, gli assicuratori presentano file XML con dati di esempio. Questi dati vengono verificati e convalidati da IG B2B. In passato le informazioni errate hanno comportato un notevole aumento degli oneri e dei reclami. Christian Michel di Broker Vision GmbH è da molti

anni uno specialista di automazione, con quasi 20 anni di esperienza nel settore assicurativo. Ha sviluppato uno strumento che rende il processo molto più efficiente. Con questa soluzione digitale è possibile trasmettere e verificare automaticamente migliaia di file contemporaneamente. Lo strumento crea un protocollo dettagliato per ogni file, che all'occorrenza può essere verificato da uno specialista. In una prima fase, lo strumento è stato preparato con successo per il processo centrale Fatturazione.

Lo strumento rappresenta una soluzione che rende il processo di certificazione più professionale ed efficiente. Tali soluzioni rispondono a una grande esigenza, come è emerso dal recente sondaggio sulla soddisfazione: i membri si auspicano un miglioramento della qualità dei processi centrali. Lo strumento di certificazione permette proprio questo e rappresenta quindi una risposta logica ai risultati del sondaggio.

Totale di tutti gli accessi utente



Utenti unici
Numero medio di accessi mensili di utenti unici

+ 5% (2024)

+ 14% (2024)

Tutti gli utenti
Numero medio di accessi mensili con Single Sign On (SSO)

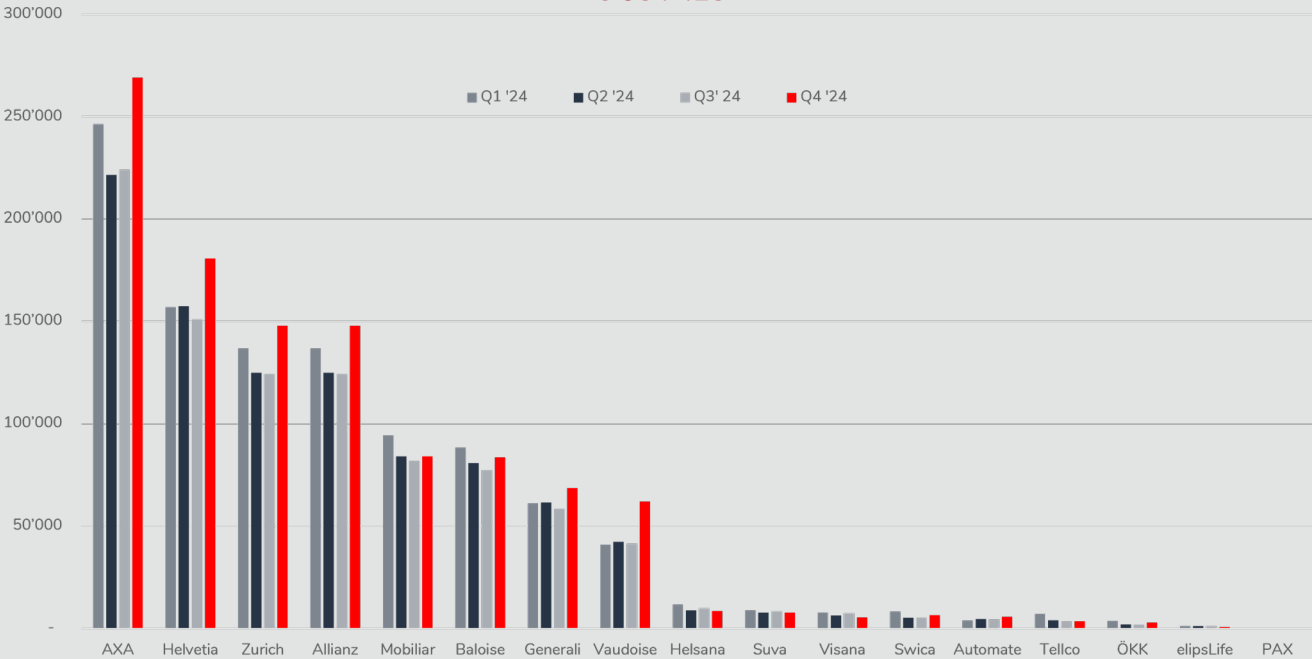


■ Ø User Logins ■ Ø Unique User Logins

■ Ø User Logins ■ Ø Unique User Logins

Accesso utente tramite SSO per trimestre 2024

Totale SSO Logins 2024
3'984'428



Indagine condotta tra i membri

La qualità dei processi centrali è valutata come buona o molto buona dalla maggior parte di broker e assicuratori. Vi è tuttavia potenziale di miglioramento. Questo è risultato da un ampio sondaggio tra i membri.

Nel giugno 2024 IG B2B ha condotto un sondaggio sui processi centrali realizzato in collaborazione con Valuequest. La struttura del sondaggio e i punti principali delle risposte ricevute sono stati presentati a settembre 2024 nel contesto dei forum di assicuratori, broker e fornitori di servizi.

Obiettivi

Con il sondaggio tra i membri IG B2B perseguiva tre obiettivi. Si intendeva

- valutare la qualità dei processi centrali esistenti;
- riconoscere il potenziale di miglioramento per i processi centrali esistenti;
- determinare la necessità di nuovi processi centrali.

Partecipazione

Il questionario è stato inviato in lingua tedesca e francese a 7640 persone.

- 7189 rappresentanti di broker
- 411 rappresentanti di assicurazioni
- 40 rappresentanti di fornitori di servizi

Il feedback è arrivato da 501 persone e tutti e tre i gruppi sono stati ben rappresentati.

- Broker: 464
- Assicuratori: 23 (almeno 1 feedback da ogni membro con adesione completa)
- Fornitori di servizi: 14

Grazie all'elevata partecipazione, il sondaggio fornisce un'opinione rappresentativa. Anche la distribuzione in base alle regioni è stata equilibrata. Oltre alla Svizzera tedesca, anche la Svizzera occidentale (incl. Ticino) è stata molto ben rappresentata.

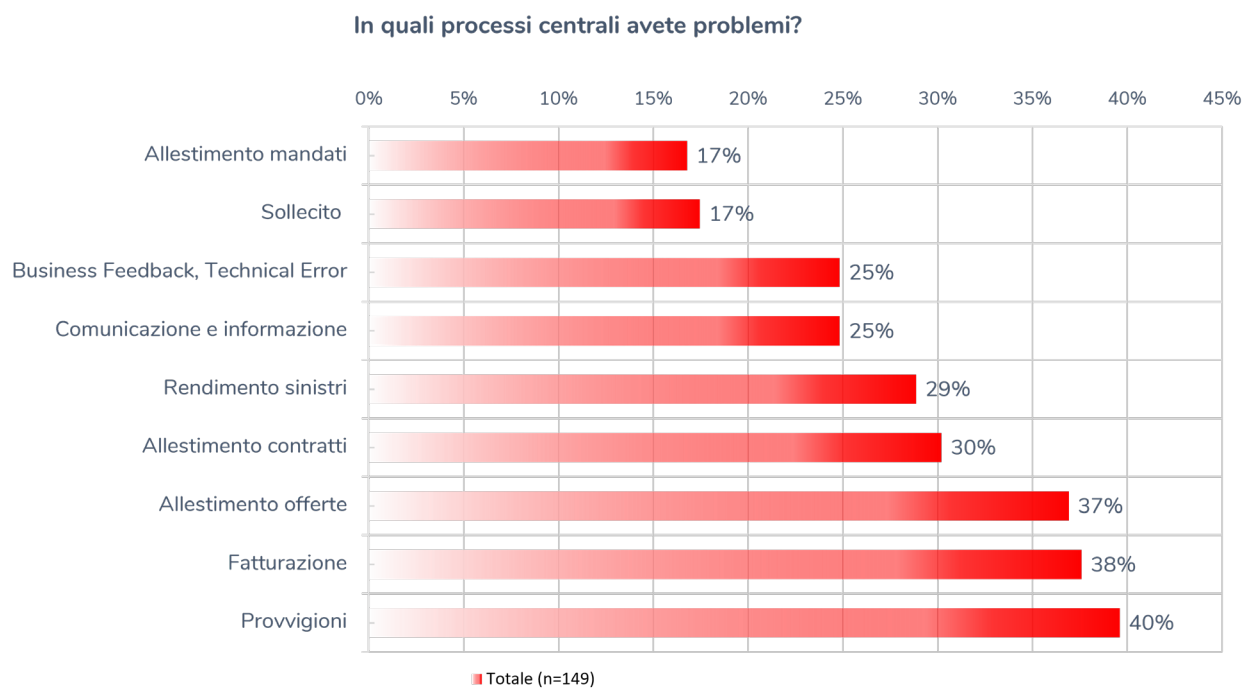
Risultati

La qualità dei processi centrali è stata valutata come buona o molto buona dalla maggior parte dei broker e degli assicuratori. È stato identificato un potenziale di miglioramento solo nei processi centrali più utilizzati, nell'ambito delle provvigioni e della fatturazione, per i quali la valutazione è risultata leggermente peggiore. Il risultato dimostra che entrambi i processi centrali devono essere analizzati in modo più dettagliato per poter apportare le necessarie ottimizzazioni.

Alla domanda relativa a nuovi processi centrali desiderati, gli intervistati hanno fornito molti riscontri preziosi. Questi verranno e verrà verificato nel dettaglio dove sussiste il maggior fabbisogno e il maggior potenziale per nuovi processi centrali.

Vedere grafico alla pagina successiva.

Esempio tratto dai risultati del sondaggio tra i membri



Assemblea dei membri 2024

IG B2B ha tenuto il 22 maggio 2024 a Zurigo la sua
21a Assemblea dei membri. L'Assemblea ha approvato
tutte le attività e le richieste all'unanimità.

Con il benvenuto del co-presidente Patrick Germann, l'Assemblea è stata inaugurata alle ore 14. I 37 membri con diritto di voto hanno ricevuto una panoramica sul precedente anno associativo, durante il quale IG B2B ha potuto festeggiare il suo 20° anniversario. Nel 2023 l'associazione si è dedicata in particolare alla revisione della legge sulla sorveglianza degli assicuratori, alla nuova legge sulla protezione dei dati e a definire, migliorare e offrire standard. Il rapporto annuale 2023 è stato approvato all'unanimità dall'Assemblea dei membri.

Conto annuale

Il conto annuale 2023 di IG B2B ha chiuso con un utile di CHF 850'808.32. Al 31 dicembre 2023 il patrimonio dell'associazione ammontava a CHF 1'104'919.57. L'Assemblea ha approvato all'unanimità anche il conto annuale.

Bilancio preventivo

Successivamente è stato presentato il bilancio preventivo 2024. Si prevede un risultato annuale positivo di CHF 351'750.00. L'Assemblea approva all'unanimità il bilancio preventivo 2024.

Quote associative

Le quote associative richieste dal Consiglio direttivo per l'anno associativo 2025 sono state approvate all'unanimità dall'Assemblea. L'importo delle quote è rimasto invariato.

Elezioni

Markus Lehmann e Alessandro Mileti non si sono presentati per la rielezione. Su richiesta del Consiglio direttivo, l'Assemblea ha eletto all'unanimità Pierre Etzensperger (Vaudoise Assurances) e Kilian R. Manz (WTW AG) come nuovi membri del Consiglio direttivo. Gli altri membri del Consiglio direttivo sono stati eletti all'unanimità dall'Assemblea per un altro anno. Il Consiglio direttivo ha inoltre proposto che IG B2B continui a essere gestita da una co-presidenza. Il membro del Consiglio direttivo Tom Kessler ha quindi raccomandato, a nome del Consiglio stesso, di eleggere come co-presidenti Patrick Germann e Kilian R. Manz. L'Assemblea dei membri ha poi eletto all'unanimità Patrick Germann e Kilian R. Manz come co-presidenti.

Revisione

La revisione è stata effettuata per la prima volta da Intercontrol AG e il relativo rapporto è stato inviato ai membri insieme all'invito. L'Assemblea ha preso atto del rapporto di revisione e ha approvato all'unanimità l'operato del Consiglio direttivo. Intercontrol AG è stata eletta per un altro anno come organo di revisione ed è stata incaricata di svolgere una revisione limitata.

Amministrazione dei membri

A partire dal 1° gennaio 2024 la revisione della LSA ha comportato numerose novità e obblighi per tutti gli intermediari assicurativi. Nonostante alcune disdette (62), nel 2024 il numero di nuove adesioni è nettamente superiore. IG B2B ha dato il benvenuto nell'associazione a 171 broker e a un fornitore di servizi. Il numero di membri è salito ulteriormente, raggiungendo un nuovo record di 1220. Otto membri non hanno pagato i contributi nel 2024 e hanno quindi perso la loro adesione.

IG B2B svolge mensilmente un controllo dei dati di adesione confermati (ogni sei mesi tutti i membri devono confermare i propri dati su EcoHub). I membri che non confermano i dati vengono bloccati su EcoHub. A fine 2024 sono stati bloccati 32 membri.

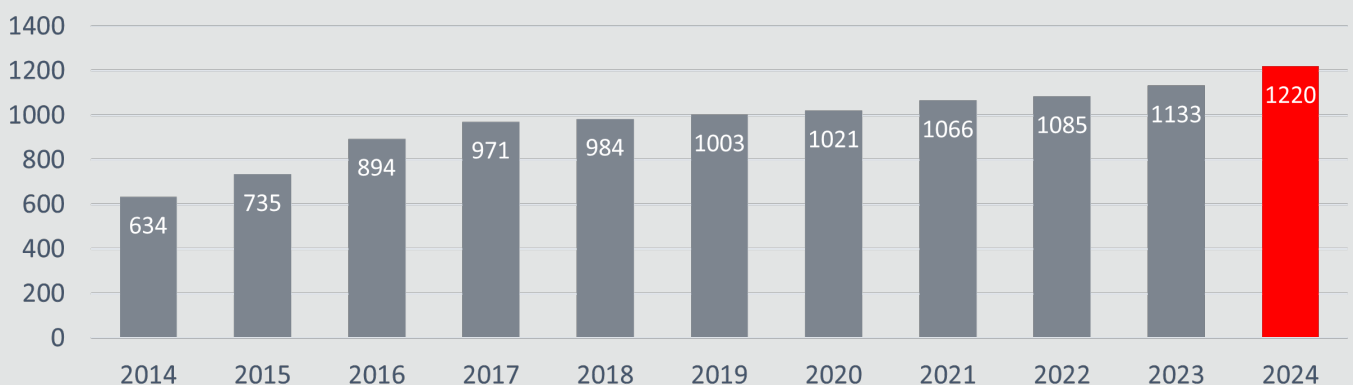
1177 broker
23 assicuratori
20 fornitori di servizi

Il mercato si muove in modo marcato. Tuttavia, i broker con un massimo di dieci collaboratori continuano a rappresentare la categoria più grande e circa l'85% di tutti i broker di IG B2B.

Tutti i broker (1177, dati aggiornati al 31.12.2024)

Categoria	Collaboratori	Broker
A	1-10	1000
B	11-25	118
C	26-50	31
D	51-100	18
E	da 101	10

Numeri dei membri



Andamento del numero di membri 2024 (fino al 2017 con unità organizzative, dal 2018 senza unità organizzative).

Nuovi membri 2024: benvenuti in IG B2B

4you Partners GmbH	Cometes Consulting AG
A & Assurances Alain Midili	Consilium Assurances Sàrl
A.M. Beratung GmbH	Creo Finanz AG
AC Financial GmbH	DDK Consulting GmbH
ADAVIA SA	Dehdar GmbH
Advice2 AG	Ditor Versicherung GmbH
AdviQ Group GmbH	EFC Group GmbH
AG Assicurazioni SA	E-Gestion Léman SA
AG Assurance Genevoise SA	Egger Consulting GmbH
AGENCE MAGNUS Sàrl	EHRLER AG
Agence Merulla Sàrl	ELC SA
Agestass Sàrl	ELEVANA Brokerage Sàrl
AgroProtect GmbH	elkofinance GmbH
ALFANO 3000 Sàrl	Enosis Courtier Sàrl
All Partner AG	Familienzentrum Schweiz GmbH
Allves GmbH	FDCG GmbH Finanzdienstleistungen Christina Gutschier
Alma Concept Assurances et Finances Sàrl	Finance First GmbH
ALMA CONSEILS SA	Finanzakzent SA
AP Versicherungen Pajaziti	FINERA SA
April Versicherungen	FINolution Sagl
Arco GVA Sàrl	Flexi Conseil Rexhepi
ARISTOS Sàrl	FoxAdvisor SA
Artémis Conseils Sàrl	FWM Partner AG
Artfinance Sàrl	Gasser Finanzplanung
Ascourtin SA	GB Insurance Consulting GmbH
Assiway SA	GEA Schweiz GmbH
Avinci Sàrl	Gedes Consulting AG
AVIS Finance GmbH	GFP concept GmbH
AVOVA Insurance GmbH	Gloor Versicherungen GmbH
A-Z ALLFINANZ VERSICHERUNGS-MAKLER ANSTALT	Goodcode SA
B.F.B. ASSICURAZIONI SUISSE SA	GRAF VON HARDEGGER Sàrl
B.I.G. SwissImmo GmbH	GrischaBroke GmbH
BachkiAssur Sàrl	Group Treuhand GmbH
BCC BrokerCare GmbH	HD Services & Beratungen GmbH
B-Clever Riskmanagement GmbH	hm&p financial services ag
Be Fast Finanz AG	Holdea AG
Bösiger&Partners Michel J. Bösiger	Hypohaus AG
Boss Insurance Services SA	i Advisory GmbH
Bözberger VBM GmbH	iBrokers Swiss GmbH
Broker Service GmbH	Ideal Group AG
Broker Verbund Schweiz AG	IG Finanz-Service GmbH
Brülisauer & Partner AG	Impact Financial Engineering SA
Brülisauer Immobilien & Finanz GmbH	InsuraFair Aiello & Audia KLG
BULL Treuhand AG	Integraal Conseils SA
Büro Brunnen AG	INVICTUS ASSURANCES Sàrl
CGA SUISSE SAGL	iSana Insurance GmbH
CL-Centrallusitana GmbH	JD Planification Sàrl
coiffure SUISSE, Associazione dei parrucchieri svizzeri	KG & Partner AG
Cojo Consulting GmbH	L & M Finance AG
COLOS SA	LEMASSUR Conseils SA

Nuovi membri 2024: benvenuti in IG B2B

Leyal Group GmbH	TNC & Associés Sàrl
LS Consulenze Sagl	topVITA AG
Majoris GmbH	Totalconsulting Sàrl
Makler Union GmbH	trevimo Insurance GmbH
Makler Vorsorge GmbH	Triventum AG
Manis Versicherungen GmbH	Tschirren & Partner GmbH
mediservice vsao-asmac	Tschirren & Partner, Inh. C. Tschirren
Meier & Partner Finanzberatung GmbH	Turicum Group AG
Meier Assurances	ulteam8 SA
Mern net GmbH	VANTROG GmbH
MH Consulting AG	Verrex GmbH
Midas & Co SA	Versicherigsheini GmbH
Montunato GmbH	Versicherungs Manufaktur GmbH
Moorthy GmbH	Versicherungsberatung Tabakovic
MS Courtage Sàrl	VERSICHERUNGS-TREUHAND HAAS
MURETTE Versicherungsbroker GmbH	VS Schweiz GmbH
my hypotheca ag	VTB Versicherungs- und Treuhandbroker GmbH
MZ Consulting GmbH	VVF Beratung GmbH
Nexova AG	William Diana Consulting
NM Finance Partner GmbH	WiselInvest & Partner GmbH
NV SWISS GmbH	Woodbridge Consulting GmbH
orango gmbh	Z-Elite GmbH
Padea SA	
Paillard, JFP Assurances Conseils	
Peter Imfeld, Pilatus Versicherungen	
PKS Finanz GmbH	
Proffit Sàrl	
profibroker ag	
PureSana AG	
Quaris Broker Services AG	
R&D Conseils Sàrl	
Revolution 1815 Sàrl	
RF Consult SA	
RVZ Pilatus AG	
RVZ Schweiz GmbH	
S&L Management und Consulting GmbH	
SANTANNA Invest GmbH	
Sedona AG	
SEGIC Sagl	
SKKO GmbH	
SOAB GmbH	
Starke & Cie GmbH	
Statement & Co. GmbH	
StratCap SA	
SVAG Schweizer Vermögensberatung Aktiengesellschaft	
swe/artwithbusiness gmbh	
Swiss Insurance Analytics Chnoudas	
Swiss Prime International Geneva AG	
Swiss Times Fiduciary GmbH	
SwissAlps Consulting Sàrl	

IG B2B for Insurers + Brokers

Stauffacherstrasse 28

8004 Zurigo

E-mail: info@igb2b.ch

www.igb2b.ch