



BrokerConvent 2019

Bienvenue



Animation
Ladina Spiess

Aujourd'hui, c'est de vous qu'il s'agit – votez

slido.com

brc

Join

Bienvenue



Animation
Ladina Spiess

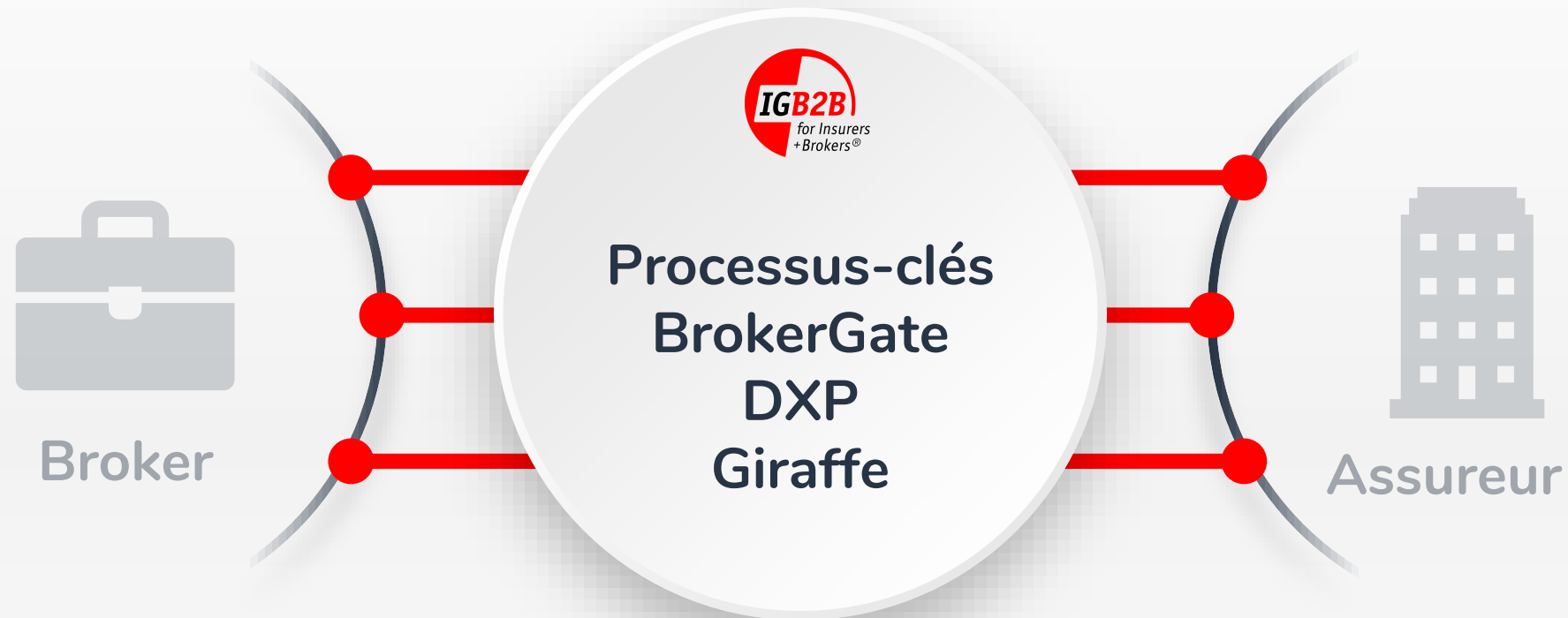
De l'Initiative brokers 2018 à EcoHub



Orateur

Michael John
Président d'IG B2B

D'où nous venons – IG B2B définit et implémente les standards



Initiative brokers 2018

Ce à quoi nous sommes parvenus – la propagation des standards

Plus de

6000

utilisateurs sur le BrokerGate

Plus de

70 000

transactions par mois via DXP

Plus de

650 000

accès par an au BrokerGate

Plus de

100 000

transactions en 2019 sur Giraffe

Plus de

10 000 000

de transactions sur les portails brokers
des assureurs

**Tous les principaux assureurs suisses,
brokers et fabricants de logiciels pour
brokers sont connectés au DXP**

Où nous en sommes aujourd'hui – une infrastructure ancienne et de nouvelles possibilités technologiques



L'infrastructure est en fin de vie

Décision pour la nouvelle construction de «l'architecture cible 2020»



La digitalisation offre de nouvelles possibilités

Cloud Computing, Machine Learning, IoT, etc.

Où nous en sommes aujourd'hui – chacun utilise la digitalisation pour lui-même



Les fabricants de logiciels pour brokers investissent dans de nouvelles plates-formes



Les start-up offrent des approches de solution innovantes



Les brokers créent de nouveaux services à l'interface avec la clientèle



Les réassureurs proposent des produits White Label



Les assureurs développent de nouveaux portails clients

Où nous en sommes aujourd'hui – la digitalisation est liée à des défis pour le marché

- 1 Manque de continuité des nombreuses initiatives numériques
- 2 Faible plus-value des solutions isolées
- 3 Faible valeur ajoutée pour les développeurs de logiciels
- 4 Pas de sécurité des investissements
- 5 Manque d'innovations numériques

La compétitivité de la branche diminue en dépit des efforts déployés

Ce qu'il faut – pour maintenir et accroître la compétitivité

- 1** Une plate-forme technologique moderne
- 2** Des interfaces technologiques uniformes, également pour les services de tiers
- 3** Des directives de certification universelles
- 4** Des transactions efficaces et peu coûteuses
- 5** De la transparence concernant les possibilités numériques disponibles
- 6** Une collaboration entre les acteurs du marché

La solution? EcoHub – une plate-forme en ligne centrale et interactive



Mise à disposition de services sans EcoHub

Développement

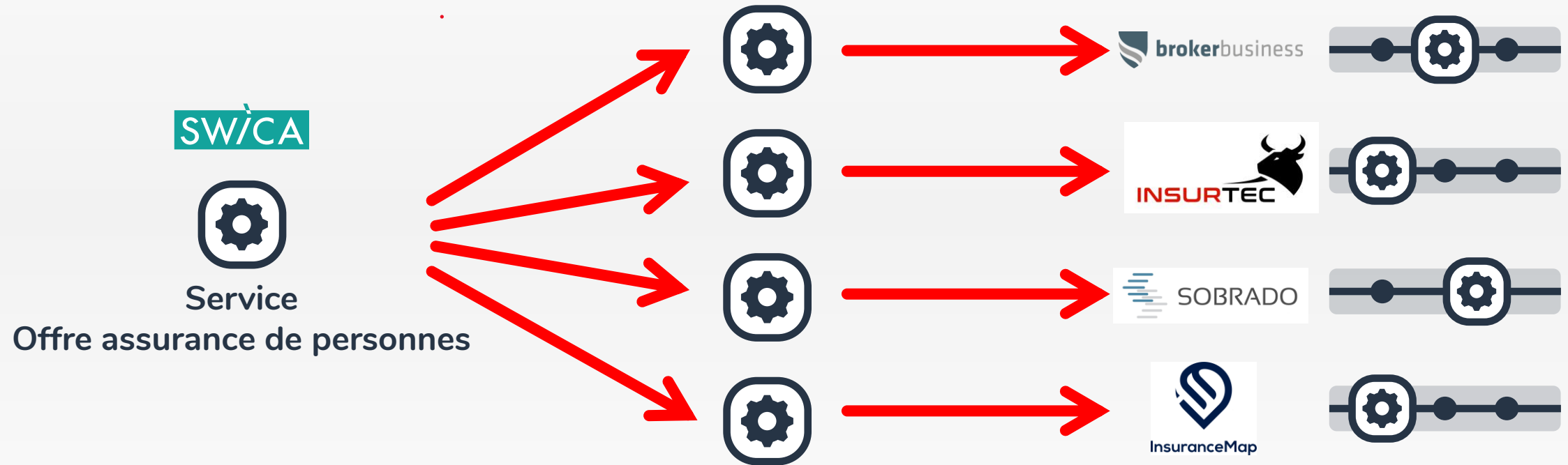
1 acteur du marché

Mise à disposition

n interfaces

Utilisation

n acteurs du marché



Mise à disposition de services sur EcoHub

Développement

1 acteur du marché

Mise à disposition

1 interface

Utilisation

n acteurs du marché



Utilisation de services d'EcoHub

Inscription

1 inscription auprès d'EcoHub

Abonnement

pour **1** service

Utilisation

n services auprès de **n** acteurs du marché

IC UNICON AG
VERSICHERUNGSBROKER



helvetia



ZURICH

brokerStar
by WMC

INSURTEC

turi
code

BrokerGate
jusqu'ici

NOUVEAU
Les services de
tiers peuvent être
associés
directement

Le rôle d'IG B2B – rassembler les conditions préalables pour EcoHub



Mise à disposition et maintenance d'une plateforme évolutive sur le Cloud



Développement de services essentiels pour une collaboration plus efficace



Surveillance, mise sur pied et animation de la communauté EcoHub



Garantie de la qualité, de la sécurité et de la transparence des services grâce à la standardisation et la certification

Avantages d'une plate-forme commune pour tous les acteurs du marché



Accès aisé aux
nouvelles
technologies



Sécurité des
investissements et
mise en œuvre plus
rapide



Baisse des coûts de
développement et de
processus

Plan des différentes phases de la mise en place de la plate-forme EcoHub

Plus
d'informations
au WorkLab 3.1

Démarrage
T2-T4 2019

T1-T2 2020

Mai 2020

Fin 2020 ...

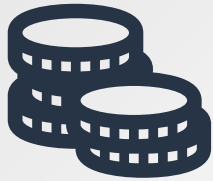
PHASE I
Développement
et test préalable

PHASE II
Test, intégration et
migration

Go live EcoHub 1.0

PHASE III
Développement
ultérieur

Soyez des nôtres – voici comment participer



**Cofinancement du
projet**



**Participation au test
de la plate-forme**



**Contribution à la
création d'un
nouveau service
(PoC)**

Avec EcoHub, le marché suisse de l'assurance entre dans une nouvelle ère de la digitalisation. Faites partie de la communauté et contribuez à façonner cette ère – nous nous réjouissons par avance d'une collaboration captivante sous le sceau du succès!

Pour plus d'informations

WorkLabs et stand 12 (IG B2B), brochure EcoHub



Avantages et facteurs de succès d'une plate-forme sectorielle pour le marché de l'assurance



Intervenant

Marc Holitscher
National Technology Officer
Microsoft Suisse

Comment mon entreprise peut-elle profiter d'EcoHub?

Marc Holitscher National Technology Officer, Microsoft Suisse

Michael John Président d'IG B2B for Insurers + Brokers

Dieter Bartl CEO, groupe Assepro

Nello Zito Head of Broker Sales, Zurich Compagnie d'Assurances SA

Beat Marbach responsable du programme EcoHub, naboo GmbH

Aujourd'hui, c'est de vous qu'il s'agit – posez
des questions

slido.com

brc

Join

IG B2B Awards 2019

Pitch nominations

Catégories des awards

Grandes entreprises

Pour des solutions numériques particulièrement novatrices

Petites entreprises et start-up

Pour des approches de solutions numériques particulièrement novatrices

Jury d'experts

SCIENCE

Dr Angela Zeier Röschmann

ZHAW School of Management and Law,
Institut Risk & Insurance

Prof. Dr Bernhard Koye, directeur d'institut
et de recherche du SIF, Kalaidos Haute école
spécialisée

TECHNOLOGIE

Dr Adrian Bachmann

Associé & gérant, TEMET AG (Zurich)

Beat Marbach

Propriétaire & gérant, nabooH GmbH (Zurich)

COMITÉ DIRECTEUR IGB2B REPRÉSENTANTS DES BROKERS

Sacha Baumli

Perennial SA

Paul Berchtold

Aon Suisse SA

COMITÉ DIRECTEUR IGB2B REPRÉSENTANTS DES ASSURANCES

Patrick Germann

Zurich Compagnie d'Assurances SA

Alessandro Paltenghi

Bâloise Assurance SA

Critères

Innovation (degré d'innovation du projet)

Exhaustivité de l'analyse des parties prenantes

Plausibilité / chances de succès et pertinence

Conditions techniques / exigences

Nommés et vote

Catégorie
«Grandes entreprises»

Kasko2go AG

**Assurance immobilière
Berne**

Catégorie
«Petites entreprises et start-up»

Five Informatik AG

brokerbusiness.ch AG



**Pitches
de 4 minutes**



Vous votez!
Urne à la réception
d'IG B2B

Kasko2go AG

Assurance immobilière Berne

Five Informatik AG

brokerbusiness.ch AG



BrokerConvent 2019