

Le BrokerConvent 2018, c'est pour bientôt

Chers membres de l'IG B2B,

L'automne, c'est la saison du BrokerConvent!

Nous sommes heureux de vous convier à nouveau à la plus grande réunion de courtiers suisses, qui aura lieu à Berne. Comme chaque année, nous nous concentrerons sur les changements actuels dans le modèle commercial des courtiers en assurances. Comment les assureurs envisagent-ils l'avenir du marché des courtiers? Quelles technologies vont s'imposer et changer la configuration du marché? Quel est le rôle de l'IG B2B à cet égard?

Des experts exposeront leurs points de vue, l'échange avec des confrères permettra de passer en revue et étayer des idées. Vous aussi, vous pourrez en tirer un maximum d'inspiration pour votre entreprise – peut-être même des plans concrets pour le développement de votre modèle commercial.

Cette année, nous avons élargi le BrokerConvent : le matin, nous vous présenterons différents exemples de la façon dont la numérisation transforme dès aujourd'hui le travail des courtiers.

Inscrivez-vous et fixez vos priorités pour les BrokerAteliers du matin:

<https://eveeno.com/632791101>

Nous avons hâte de vous rencontrer et vous souhaitons d'ici là de bonnes affaires!

Michael John, président

Actualité

SIBA devient partenaire stratégique d'IG B2B

A l'avenir, les deux associations synchroniseront leurs intérêts en matière de numérisation en unissant leurs forces.

Extrait du communiqué de presse de la SIBA:

«La SIBA voit l'avenir de la numérisation sur le marché du courtage dans les objectifs de la communauté d'intérêts IG B2B et soutient donc pleinement ses activités, y compris en tant que partenaire stratégique dès septembre 2018. Les données sont les actifs de demain et, par conséquent, un bien extrêmement précieux, et les exigences de sécurité pour leur gestion et le transfert de données doivent donc être élevées. Ce dernier doit se faire directement avec l'assureur et en aucun cas par l'intermédiaire d'une société tierce.»

Vous trouverez l'intégralité du communiqué de presse sur:

https://www.siba.ch/images/pdf/news/180917_mm_siba-igb2b_fr.pdf

Architecture cible 2020

Au terme d'à peine deux ans de préparation, l'IG B2B est dans la dernière ligne droite en ce qui concerne la définition de son nouvel environnement informatique. Le cahier des charges et le dossier d'appel d'offres ont été présentés lors d'un SoundingBoard qui a eu lieu le 12 septembre 2018. L'événement a attiré un grand nombre de personnes. L'IG B2B attend maintenant avec impatience de recevoir de nombreux retours des membres à part entière d'ici au 8 octobre 2018 afin de finaliser les documents.



Invitation initiative brokers 2018

Avec l'initiative brokers 2018, la numérisation sur le marché du courtage a bénéficié d'un élan important. Afin de gagner d'autres partisans pour l'initiative, nous avons écrit à tous les courtiers membres le 22 juin 2018 et les avons invités à participer à l'initiative brokers 2018. A ce jour, une centaine d'entreprises de courtage ont déjà décidé d'appuyer notre initiative en signant la déclaration d'intention afférente.

Souhaitez-vous également nous aider à promouvoir l'efficacité de la coopération sur le marché des courtiers? Nous nous réjouissons de recevoir votre déclaration d'intention électronique. Vous trouverez la liste des soutiens actuels ainsi que de plus amples renseignements et une lettre d'intention électronique, sur <https://www.igb2b.ch/fr/service/brokerinitiative-2018/>.

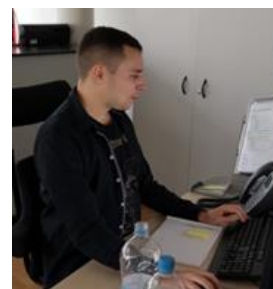
IG B2B Award 2018

L'initiative brokers 2018 a motivé plusieurs assureurs, courtiers et fabricants de logiciels de courtage afin d'appliquer les normes définies.

L'IG B2B Award honore, lors du BrokerConvent, les membres les plus innovateurs et proactifs dans les catégories Assureurs, Courtiers et Logiciels de courtage. Dans les prochains jours, les membres sélectionnés recevront les liens pour le vote.

Nouveau collaborateur au service administratif: Scott Mousa

En raison de la croissance positive du nombre de membres et d'utilisateurs ainsi que de l'augmentation des sujets de mise en œuvre de l'initiative brokers 2018, le besoin de support et d'assistance pour nos membres s'est accru. Le service administratif d'IG B2B s'est donc réorganisé durant cet été. Katia Jakob épaulera avec effet immédiat Meinrad von Reding dans les processus commerciaux et les thèmes de mise en œuvre des membres. En parallèle, Katia Jakob augmente sa charge de travail, qui passe à 80% et assure les fonctions de connexion professionnelle pour la Suisse romande et le Tessin. En tant que nouveau soutien pour les affaires courantes, nous avons recruté, en la personne de Scott Mousa, un complément formidable qui ne manque pas de savoir-faire en informatique.



Depuis le 2 août 2018, nous l'avons affecté à cette nouvelle tâche. En plus du support, il assumera d'autres tâches à l'avenir.

Chiffre du mois: 1000

En été, nous avons atteint une limite magique pour le nombre de courtiers membres: plus de 1000 courtiers membres représentant plus de 5400 utilisateurs ont recours à notre service. IG B2B est apprécié en tant qu'interface fiable entre le courtier et l'assureur. Nous vous remercions de votre confiance et sommes heureux de constater que le nombre de membres ne cesse de s'accroître.

Photo (du mois)



Pour de plus amples informations:

IG B2B for Insurers + Brokers
Stauffacherstrasse 28
8004 Zurich
E-mail: info@igb2b.ch
Tél. 044 296 59 59