

Der BrokerConvent 2018 steht vor der Tür

Geschätzte IG B2B-Mitglieder

Herbstzeit ist BrokerConvent-Zeit!

Wir freuen uns, Sie erneut zum grössten Treffen der Schweizer Brokerszene nach Bern einzuladen. Wie jedes Jahr legen wir den Fokus auf die aktuellen Veränderungen am Geschäftsmodell der Versicherungsbroker. Wie sehen die Versicherer die Zukunft des Brokermarkts? Welche Technologien etablieren sich und verändern das Gesicht des Markts? Welche Rolle spielt dabei die IG B2B?

Experten erläutern ihre Sichtweisen, im Austausch mit den Kollegen werden die Ideen geprüft und gefestigt. Auch Sie werden für Ihren Betrieb viel Inspiration mitnehmen können – vielleicht sogar konkrete Pläne für die Weiterentwicklung Ihres Geschäftsmodells.

Dieses Jahr haben wir den BrokerConvent ausgedehnt: Am Morgen zeigen wir anhand verschiedener Beispiele, wie die Digitalisierung bereits heute die Arbeit der Broker verändert.

Melden Sie sich an und geben Sie Ihre Prioritäten für die BrokerAteliers am Morgen an:
<https://eveeno.com/632791101>

Wir freuen uns auf Sie und wünschen Ihnen bis dahin gute Geschäfte!

Michael John, Präsident

Aktuelles

SIBA wird Strategische Partnerin der IG B2B

Die beiden Vereine synchronisieren künftig mit einem Schulterchluss ihre Interessen bezüglich Digitalisierung.

Auszug aus der Medienmitteilung der SIBA:

“Die SIBA sieht in den Zielen der Interessensgemeinschaft IG B2B die Zukunft der Digitalisierung im Brokermarkt und unterstützt deren Aktivitäten deshalb uneingeschränkt, ab September 2018 auch als strategischer Partner. Daten sind die Assets von morgen und deshalb grösstes Gut, entsprechend hoch müssen die Sicherheitsanforderungen an deren Bewirtschaftung und an den Datentransfer sein. Letzterer muss direkt mit den Versicherern erfolgen und keinesfalls über eine Drittfirma.”

Die gesamte Medienmitteilung finden Sie unter:

https://www.siba.ch/images/pdf/news/180917_mm_siba-igb2b.pdf

Zielarchitektur 2020

Nach knapp zwei Jahren Vorbereitungszeit befindet sich die IG B2B mit der Definition ihrer neuen IT-Umgebung auf der Zielgeraden. Im Rahmen eines SoundingBoards am 12. September 2018 wurden die Spezifikationen und Ausschreibungsunterlagen vorgestellt. Der Anlass war sehr gut besucht. Die IG B2B freut sich nun auf zahlreiche Rückmeldungen der Vollmitglieder bis zum 8. Oktober 2018, um die Unterlagen zu finalisieren.



Einladung BrokerInitiative 2018

Mit der BrokerInitiative 2018 hat die Digitalisierung im Brokermarkt viel Schub erhalten. Um weitere Unterstützer für die Initiative zu gewinnen, haben wir am 22. Juni 2018 alle Brokermitglieder angeschrieben und aufgefordert, sich an der BrokerInitiative 2018 zu beteiligen. Bis heute haben sich schon gegen 100 Brokerunternehmen dazu entschlossen, unsere Initiative zu unterstützen und dazu die Absichtserklärung unterzeichnet.

Wollen auch Sie uns unterstützen, die Effizienz in der Zusammenarbeit im Brokermarkt voranzutreiben. Dann freuen wir uns, auch Ihre elektronische Absichtserklärung zu erhalten. Die aktuellen Unterstützer sowie weitere Informationen und elektronische Absichtserklärung finden Sie unter <https://www.igb2b.ch/produkte/brokerinitiative-2018/>

IG B2B-Award 2018

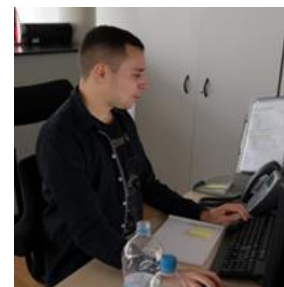
Die BrokerInitiative 2018 hat verschiedene Versicherer, Broker und Brokersoftwarehersteller zur Anwendung der definierten Standards motiviert.

Der IG B2B-Award ehrt anlässlich des BrokerConvents die innovativsten und proaktivsten Mitglieder in den Kategorien Versicherer, Broker und Brokersoftware. In den nächsten Tagen erhalten die ausgewählten Mitglieder die Links für die Abstimmung.

Neuer Mitarbeiter auf Geschäftsstelle: Scott Mousa

Aufgrund der erfreulich wachsenden Mitglieder- und Benutzerzahlen sowie der Zunahme an Umsetzungsthemen rund um die BrokerInitiative 2018 sind der Support- und Unterstützungsbedarf für unsere Mitglieder gestiegen. Die IG B2B-Geschäftsstelle hat sich deshalb in diesem Sommer reorganisiert.

Katia Jakob wird ab sofort Meinrad von Reding bei den Geschäftsprozessen und Umsetzungsthemen der Mitglieder unterstützen. Gleichzeitig erhöht Katia Jakob ihr Pensum auf 80% und übernimmt die fachlichen Anbindungsaufgaben für die Westschweiz und das Tessin. Als neuer Supporter für das Tagesgeschäft konnten wir mit Scott Mousa eine tolle Ergänzung mit viel IT-Know-How dazugewinnen. Seit dem 02. August 2018 arbeiten wir ihn in die neue Aufgabe ein. Er übernimmt in Zukunft neben dem Support weitere Aufgaben.



Zahl des Monats: 1'000

Im Sommer haben wir eine magische Grenze bei der Anzahl Brokermittgliedern erreicht: Über 1'000 Brokermittglieder mit mehr als 5'400 Usern nutzen unseren Service. Die IG B2B wird als vertrauenswürdige Schnittstelle zwischen Broker und Versicherer geschätzt. Wir danken für das Vertrauen und freuen uns über die weiterhin wachsenden Mitgliederzahlen.

Foto (des Monats)



Für weitere Informationen:

IG B2B for Insurers + Brokers
Stauffacherstrasse 28
8004 Zürich
E-Mail: info@igb2b.ch
Tel. 044 296 59 59