

Déclarations des initiateurs



IG B2B offre aux brokers des solutions pour une automatisation simple et fiable de leurs processus. Servons-nous en!

Urs Burger, Advantis Conseils en Assurances SA, Zurich



Les attentes des clients ont changé ces dernières années. Les instruments et services d'IG B2B aident les brokers et les assureurs à répondre aux nouveaux besoins.

Felix Jenny, Aon Suisse SA, Zurich



L'Initiative brokers 2018 devrait finalement aider les processus-clés d'IG B2B à réaliser une percée. Les plus-values sont évidentes. Les assureurs, fabricants de logiciels pour brokers et brokers peuvent désormais franchir cette étape ensemble.

Hannes Arbenz, Arbenz + Partner AG, Frauenfeld



Une hirondelle ne fait pas le printemps. Nous sommes les seuls à pouvoir contribuer ensemble à la percée de notre préoccupation commune, à savoir la digitalisation du marché des affaires brokers.

Ivo Flüeler, ARISCO Gruppe, Zug



A moyen terme, nos clients ne seront plus prêts à rémunérer les processus pouvant être digitalisés aux coûts salariaux. C'est pourquoi, la mise en œuvre est le seul moyen pour notre secteur de continuer à être perçu comme un interlocuteur compétent et rationnel.

Beat Blaser, Assepro Management AG, Pfäffikon SZ



La digitalisation des processus offre un énorme potentiel en vue de passer d'activités purement administratives à un conseil de haute qualité au profit de nos clients. C'est à la seule condition que les brokers et les assureurs assurent ensemble la promotion des processus et les conçoivent activement que les services correspondants s'établiront également sur le marché.

Massimo Contino, Born Consulting AG, Berne



Nous voulons utiliser toutes les possibilités pour réduire au minimum les tâches administratives. C'est pourquoi nous soutenons l'Initiative brokers 2018. La mise en œuvre rigoureuse des processus-clés d'IG B2B apportera d'importantes plus-values à tous les acteurs du marché.

Daniel Köchli, FTK Finanz-Treuhand-Köchli AG, Bergdietikon



Tout le monde parle de digitalisation – le moment est enfin venu pour nous brokers, en collaboration avec les principaux assureurs, les fabricants de logiciels et IG B2B, d'envoyer un signal clair.

Urs A. Bleisch, Funk Insurance Brokers AG, Zurich



L'infrastructure nécessaire au traitement des processus administratifs sur le marché des affaires brokers est en place. Ensemble, assureurs et brokers peuvent maintenant récolter les fruits des efforts déployés ces dernières années.

Kurt Wicki, IBC Insurance Broking and Consulting S.A., Lausanne



Ensemble, nous pouvons tirer parti des possibilités offertes par les technologies modernes. IG B2B est prête. Allons-y...!

Dominique Bernauer, ibroke swiss bernauer & nava, Allschwil



Tout est en place! Au cours des dernières années, IG B2B a tout mis en œuvre afin que la digitalisation puisse faire son entrée sur notre marché. Saisissons ces opportunités afin de réduire au minimum les tâches administratives et gagner davantage de temps pour les tâches créatrices de valeur.

Thomas Schneider, IC Unicon AG, Reinach



Le service DXP et les processus-clés d'IG B2B apportent, à tous les acteurs du marché, des gains énormes en termes d'efficacité et de qualité. Faisons du grand objectif de notre association une réalité! Assureurs, fabricants de logiciels pour brokers et brokers ensemble!

Robert Kessler, Kessler & Co SA, Zurich

Déclarations des initiateurs



Les investissements des dernières années peuvent enfin être remboursés! Utilisons les services existants d'IG B2B et récupérons, au cours des prochaines années, x-fois nos cotisations en augmentant l'efficacité.

Peter Meister, M & S Insurance Advisors SA, Winterthour



C'est comme lors d'une course d'orientation: un bon plan et un objectif clair aident, mais il nous faut courir nous-mêmes. IG B2B a tout préparé en conséquence. Amenons ensemble le drapeau à la ligne d'arrivée!

Pascal Walthert, Neutrass-Residenz AG, Rotkreuz



La mise en œuvre des processus-clés d'IG B2B offre des opportunités énormes pour nous tous! L'Initiative brokers 2018 a pour but de les exploiter dans l'immédiat. Ensemble, les assureurs et les brokers peuvent accroître considérablement l'efficacité et la qualité de la collaboration.

Claude Kühne, Qualibroker Group SA, Fribourg



Pour optimiser les offres de valeur vis-à-vis de nos clients, nous devons nous démarquer davantage par nos prestations et une satisfaction élevée des clients grâce à des innovations technologiques. La standardisation et l'automatisation des processus-clés s'imposeront si les brokers et les assureurs sont prêts à travailler main dans la main. C'est pourquoi nous soutenons l'Initiative brokers 2018.

André Bovo, S&P Insurance Management AG, Kriens



Grâce aux services d'IG B2B, les assureurs et les brokers augmentent l'efficacité de leurs processus, économisent du temps et réduisent ainsi les coûts. Les initiateurs de l'Initiative brokers 2018 veulent maintenant déterrer ce trésor.

André Gobet, Schafer Assurances SA, Fribourg



SRB
Assekuranz Broker AG

IG B2B réunit les intérêts des assureurs, brokers et fabricants de logiciels en ce qui concerne l'élaboration du trafic électronique des affaires sur le marché des affaires brokers. L'Initiative brokers 2018 devrait contribuer à défendre ces intérêts!

Stephan Egli, SRB Assekuranz Broker AG, Zurich



Les processus-clés d'IG B2B n'apportent de plus-values que si tous les acteurs du marché concernés y participent. Avec l'Initiative brokers 2018, les brokers les plus importants reconnaissent les processus-clés d'IG B2B. Les assureurs sont maintenant appelés à faire de même.

Peter Müller, VCW Versicherungs-Treuhand AG, Hünenberg



La digitalisation n'est pas une option, mais une évolution constante qui touche l'ensemble du secteur de l'assurance. Avec leur initiative, les brokers veulent jeter les bases d'une automatisation continue de la collaboration sur le marché des affaires brokers. Nous sommes convaincus que nos partenaires - assureurs et fabricants de logiciels pour brokers - nous accompagneront et nous soutiendront dans cette voie.

Markus Tanner, VTL-Insurance + Partner AG, Wil



La digitalisation a un impact considérable sur l'économie et les changements structurels. L'Initiative brokers 2018 tient compte de cette réalité dans le domaine des activités de courtage en veillant à ce qu'IG B2B assure la standardisation des transactions commerciales digitales, créant ainsi une situation gagnant-gagnant pour toutes les parties concernées.

Elisabeth Walser, Walser Consulting AG, Rüschlikon



Si, au cours des deux prochaines années, tous les principaux assureurs mettent en œuvre les processus-clés d'IG B2B existants, cela se traduira par des gains d'efficacité à deux chiffres pour tous les acteurs du marché. Let's do it now!

Klaus Kiessling, WILLIS AG, Zurich